





Ombrello Unified Workplace of Contact Center Agent & Contact Center Optimization



Contact Center Evolution Problems



Data / Information Silo

- Wide range of request topics
- Industry complexity
- Unstructured information stored in various sources (hard to find and use)
- Different terminology used across the company structure
- Dynamic nature of the information (new products and offers appear)

Result:

Extensive training required that consumes time and resources



Contact Center Evolution Problems



IT Silo

Multiple Business Support Systems concurrently used by CSR:

- CRM
- Billing
- Trouble Tickets
- Product / Service Catalog
- Email
- etc.

Result:

Customer service representative gets lost among multiple screens, user IDs etc.



Contact Center Evolution Problems



Implications for Customer Service

- Increased service time
- Repeated transfer to 2nd Line Support and other departments
- Erroneous recommendations
- No tracking of previous interactions with the customer

Result:

Dissatisfied customers





Ombrello – Unified Workplace of Contact Center Agent



 Ombrello – enables integration of diverse information systems with various APIs into a unified workplace of a customer service representative providing single access point to all required data and functions

Benefits:

- Reducing time needed to process customer requests
- Avoiding incorrect replies
- Decreasing escalation rates to the second- and third-line support levels
- Supporting sales, up- and cross-sales
- Providing reports and analytics on the customer requests, agent statistics etc.
- Managing customer tariffs and services
- Supporting customer interaction and communications



Ombrello: Main Functions (1)



- Acquisition of required customer data when taking the call (customer name, balance, address, tariff, services and other parameters crucial for high quality customer service)
- Integration with Call Center systems, IVR, Billing, Product Catalog and other technical systems
- Registering customer requests and viewing customer interaction history
- Customer communications via SMS including customer communications history
- Up-sales proposition based on customer parameters and previous customer interactions



Ombrello: Main Functions (2)



- Registering and processing customer claims including customer notification on claim resolution
- Creating and tracking technical incidents reported by customers
- Managing tariffs and services (activating, deactivating services, changing tariffs, modifying service parameters etc.)
- Reports and analytics on customer requests, agent working statistics etc.
- Ability to work in a multi-language and geographically distributed environment
- Secure working environment with complex access control and audit trail

OMB **Ombrello Architecture** Ombrello **Management** CRM **Administrators** Product Catalog & Service Management **Customer Profile** iQ KM Knowledge Base ntelligent Up-Sales **CSRs Incident Management** Request Topics VAS - platforms Reporting Scripting **Partner Solutions Product Managers Messaging Gateways Polling & Profiling** Personal Account **Customers**

OMB



Ombrello: Customer Profile



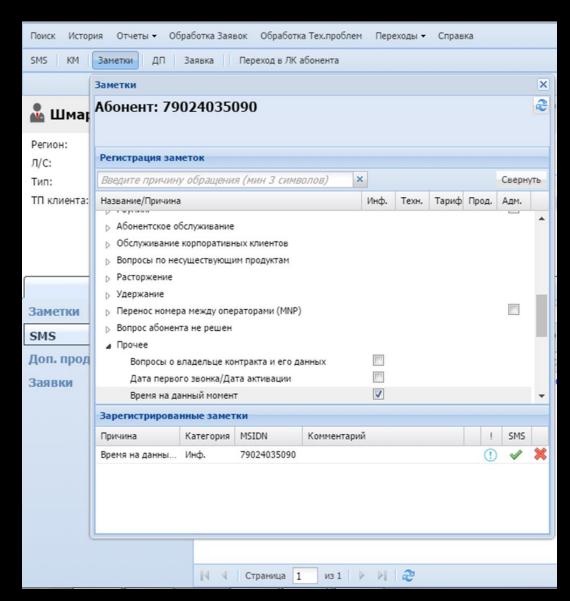
Поиск История	ія Отче	ты ▼ Обработка 3	аявок Обработка Те	х.проблем Переходы ▼ Справ	вка							Василий Малы	гин Выйти
SMS KM	Заметки	ДП Заявка	Абоненты									Закры	ыть карточку
													O
🚨 Сухов	Петр	Сергеевич			Автор Нет	изация О Да	₩	79342123	3278 (1 из 2)		Активеі Причина	н смены статуса	,
		за	Гор. номе	74952321170	• Основной:	ой: 1,234.00 ру	. кс	BigBang	,	PUK:	432325	512	
		300001 ТП абонек ж онтрактный Активе		Открытый город	, Бонусный:	5,678.00 py6.	абонента: Документ:		433 111111 выдан	Тип оплаты:	Предварительная		
				26/11/2009 00:00	Льготный:	9,870.00 py6		eremenko@ne		Трафик:	1 GB		
ТП клиента:	Безли	імит Плюс	Сх. бонусо		Сумма:	16,782.00 py6		11149923274929104422 >					
			,		*105:	100.00 руб.		CMC					
Усл	іуги		Абонент	Клиент	Лицевой сче	ет К	омментарии	История об	бращений	Тех. пробле	МЫ	Истори	19
Основное												Coversium	Отмонит
Тех. детали	ıза	Параметры шаблона					Сохранить Отменить						
тех. детализа		MSISDN: Городской номер:		79342123278			Дата					2000 00-00	
				74952321170			регистрации:	25/11/2009 2	.5145		20/11/2003 00:00		
	Тарифный план:			Открытый город	⊙ Изменить		Дата первого звонка:	27/11/2009 0	9 04:03 Последний вх ЛК:		од в 28/11/2009 08:06		
	Статус абонента:			Активен	© Изменить		SMS о нуле:	🖲 Нет	Памадитальная	4			
	Точка продажи:			Объект 452, ул. Нахимова д5			Схема бонусов: Накопительная 4 Объем трафика: 1 GB						
	Точка продажи. Точка оформления:			Объект 452, ул. Нахимова д5			Категория надежности: Высокая надежность						
Точка оформления: Диллер оформления:			ЗАО "БестТелеком"			Склонность к оттоку: Маловероятно							
	диллер оформления:		лия.	SAO DECITEDEROM			Параметры аппарата						
Кодовое слово абонента:		бонента:	BigBang	③ Изменить		IMEI:		35-209900-176148-1					
Парамет		Параметры SIM				Модель:		Samsung Galaxy	Galaxy S3 Модель:			~	
		Комутатор:		Преображенский 23221					Samsung Galaxy S3				
		, ,		11149923274929104422			Согласие на предоставление доступа						
		IMSI:			36823287 6454		услугам связи дру Рекламная SMS (С	угого оператора: Согласие на получе	Samsung Galaxy Note 3				
			43232512	PUK2:			рекламной инфор		ение 🗍 Нет				
		PIN:	8878	PIN2:									

OMB



Ombrello: Registering Customer Requests





 OMB



Ombrello: Sending SMS (Template Based)



	Поиск Исторі	ия Отчеты ▼ Обработка Заявок	Обработка Тех.проблем	Переходы ▼	Справк						
	SMS КМ Заметки ДП Заявка Переход в ЛК абонента										
	SMS				×						
	Абонент:	79024035090			4						
	Отправитель:										
	Tele2				~						
	Шаблон сообщения										
Введите название шаблона (мин 3 символа)											
	m.tele2.ru										
Причина обращения:											
	Контент на	базе GPRS			~						
1	Категория пр	Категория причины:									
	Информиро	Информирование									
	Текст сообщ	Текст сообщения: Осталось знаков: 52									
	WAP портал - мобильный информационно-развлекательный интерактивный портал. Воспользоваться порталом можно, используя ссылку wap.tele2.ru. Для доступа на мобильный портал Вы можете использовать мобильный телефон, настроенный для использования услуг internet. Автоматические настройки можно получить, позвонив по бесплатному номеру 679. Стоимость, приобретаемого контента указывается на странице загрузки контента. Стоимость просмотра и загрузки информации оплачивается в соответствии с Вашим тарифным планом.										
Знаков: 508 из 70											
	_	Сейчас	О Выбраті								
	Время клиента	29 Март 2016 - 15:51	29 Март 2016	- 16:51	-						
		Отправить немедленно									
Период молчания (время клиента): 21:00 - 9:00											
										Очистить	



Ombrello: Up-Sales



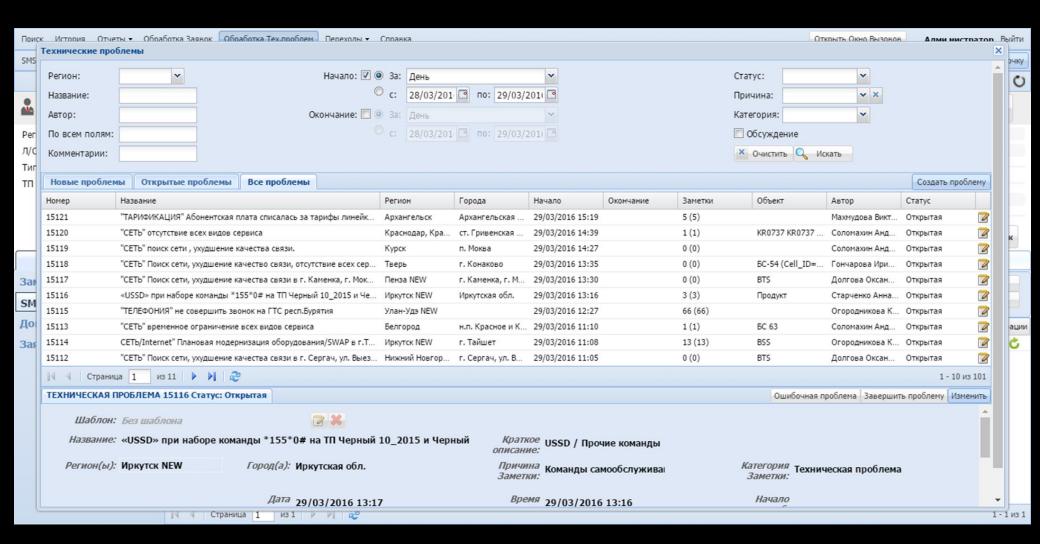
Поиск История Отчеты	Обработка Заявок Обработка Тех.проблем Переходы ▼ Спр Опработка Тех.проблем Тех	авка						
SMS КМ Заметки	ДП Заявка Переход в ЛК абонента							
	Доп продажи				×			
矗 Шмарук Але	Абонент: 79024035090				2			
Регион: Краснод								
Л/С: 3656829					^			
Тип: Бесконтр	Пакет интернета	0	0	V				
ТП клиента: -	Черный	0		\checkmark				
	(Для абонентов из Зоны ЗG). Я Вижу, Вы активно пользуетесь Интернет услугами, хотели бы тратить на Интернет меньше? Вы хотели бы экономить на Интернет трафике? Для комфортного использования ЗG рекомендую Вам подключить тариф Черный, в котором за абон. плату 80 рублей в месяц Вы получаете безлимитные звонки внутри сети, 200 минут на Tele2 Россия и 500 Мб интернета на 30 дней. Вам интересно такое предложение? Давайте я расскажу Вам подробнее, если предложение Вам понравится, подключим тариф сейчас.							
Заметки	Очень черный	0		\checkmark				
SMS	Везде Ноль	0		1				
Доп. продажа	Nauc e caru		Bce [III (29	9)			
	Зарегистрированные ДП							
Заявки	Причина Обращения MSISDN			Т	٦			
	4 4 Страница 1 из 1 ▶ ▶ 2							

OMB



Ombrello: Processing Technical Incidents







Ombrello: What You Get



Advantages of a unified working place for Contact Center Agents

- Single access point to all data and functions required for customer service
- Single approach to user interface design less time to get trained, intuitive interface
- No more switching between the screens of multiple applications
- Lower requirements to agent workstation (single web application instead of concurrently running web- and client-based applications)
- Lower efforts on user administration, quick changes implementation
- Extensibility by integrating additional systems



Case Study



Deployment in the contact center of a Russian mobile operator (38M+ subscribers)

• Results:

- Customer waiting time reduced by 24 % (from 65 to 55 seconds)
- First call resolution rate increased by 20 %
- Customer handling time reduced by 10%
- Up-sales volume has been increased
- Cost per contact has been decreased
- Training time has been reduced along with requirements to operator qualification
- 40% of calls resolved within 30 seconds



Additional Products & Services



iQ Knowledge Management System (iQ KM)

- Providing information support to Customer Service Agents
- Ensuring correct and up-to-date knowledge
- Decreasing requirements to CSR skill level

iQ Learning Management System (iQ LMS)

- Radically reducing training duration
- Initial & supporting training
- Regular CSR evaluation & attestation

Contact Center Audit & Optimization Services

- Customer Service processed audit
- Customer retention management
- Contact Center Optimization



Customer Service & Retention



Based on the best industry practices, MASS Group provides:

- In-depth analysis of current customer relation management processes
- Strategies for customer relation management impovement
- Information and consulting services for both prospect and existing customers
- Cross-sale and up-sale management support
- Customer retention management, including
 - Passive customer retention on-line & off-line
 - Pro-active customer management
 - Customer satisfaction management
 - Customer win-back management



Contact Center Optimization



MASS Group has accumulated extensive telco industry experience in creating, upgrading and optimizing Contact Centers, including:

- Contact Center functions
- Contact center business processes
- Communication channels used
- Key performance indicators
- Call routing
- Software systems
- Etc.



About MASS Group



- Independent, privately owned company with 10+ years of industry experience.
- Headquarters in Moscow (Russia), offices in Italy and Bulgaria
- Over 30+ projects successfully completed in several countries across the CIS, Western Europe and Middle East.
- Over 30+ qualified software engineers with extensive industry background.
- Key expertise areas:
 - Full-cycle development of J2EE and PHP/Drupal-based customerspecific web-enabled solutions for telco businesses
 - Full-cycle implementation of own and third-party BSS and OSS for telco businesses
 - Comprehensive 24/7 technical support of own and third-party solutions
 - BSS / OSS consulting projects for telco businesses





Tel. +7 495 225 8687

Fax +7 495 225 8500

info@massmo.ru

General Director Igor Garanin

Mob.: +7 909 900 7789

Skype: igaranin

igaranin@massmo.ru

Product Manager

Maxim Lapshinov

Mob.: +7 905 784 0285

Skype: max.lapshinov

maxim.lapshinov@massmo.ru